

Licence Professionnelle

Technico-commercial

+ Contrat d'apprentissage + Contrat de professionnalisation
+ Formation Continue

ÉCOLE UNIVERSITAIRE
DE PREMIER CYCLE
PARIS-SACLAY

Objectifs de la formation

+ L'objectif de la formation est de former des techniciens aux différents métiers du commerce industriel B to B, plus particulièrement dans les domaines de la mesure, de l'instrumentation, des systèmes électroniques, mécaniques, d'informatique ou d'informatique industrielle, du matériel biomédical, et domotique, du logiciel pour l'industrie, des systèmes de production.
+ L'étudiant développe les 3 grandes compétences : identifier une cible client ou fournisseurs industriels, proposer des solutions adaptées au besoin du commanditaire, gérer un portefeuille client (suivre/fidéliser).
+ En se concentrant sur les techniques du commerce B to B, cette Licence Professionnelle forme des technico-commerciaux qui travaillent avec des entreprises industrielles, et non des particuliers.
+ Les étudiants de la formation ne travaillent pas en magasin ou dans la vente directe. Ils font preuve d'une importante connaissance technique des produits.

Compétences

L'engagement des candidats dans la formation leur permet de :
+ Se former aux métiers de la vente dans les secteurs industriels de la mesure, de l'instrumentation, des systèmes électroniques, mécaniques, d'informatique ou d'informatique industrielle, des systèmes de production.
+ Affirmer et de développer leur profil professionnel.
+ Maîtriser les divers modes de communication et d'échanges : français, anglais, nouvelles technologies.

3 grandes compétences
+ Identifier une cible clients ou fournisseurs industriels.
+ Proposer des solutions adaptées au besoin du commanditaire.
+ Gérer le portefeuille clients (suivre / fidéliser).

Admission

Public visé
La formation est ouverte aux :
+ Titulaires d'un bac + 2 scientifique et technologique (DUT, BTS ou L2), plus particulièrement dans les domaines de la mesure, de l'instrumentation, des systèmes électroniques, mécaniques, d'informatique ou d'informatique industrielle, du matériel biomédical, et domotique, du logiciel pour l'industrie, des systèmes de production.

Modalités de candidature
+ Procédure locale via la plateforme eCandidat.
+ Sélection sur examen du dossier de candidature puis entretien de motivation.

Organisation des enseignements

Alternance : une véritable expérience professionnelle
+ Conformément à l'engagement de formation, différentes missions sont confiées à l'apprenti en lien avec le métier de technico-commercial. Chaque apprenti est suivi par un Maître d'Apprentissage en entreprise et un Tuteur Académique (membre de l'équipe enseignante). Au moins 2 visites en entreprises sont réalisées dans l'année.

Projet tuteuré
+ Projet tuteuré de 110 heures dans l'année.
+ Chaque apprenti rejoint un groupe de 2 à 4 apprentis pour mener à bien un projet transversal au cours de l'année. Ces projets sont de différente nature: création et animation du site internet de la Licence, organisation des événements de promotion de la Licence, animation du réseau des anciens, prospection et qualification de prospects pour une entreprise, entrepreneuriat, organisation d'un voyage d'études, prospection et levée de fonds pour une association...
+ Ces projets nécessitent d'utiliser les concepts vus dans la plupart des cours (marketing, prospection, outils informatiques, stratégie...).
+ Les apprentis se retrouvent pour une séance par semaine de cours, et sont guidés par un(e) enseignant(e) référent(e). L'essentiel du travail se fait cependant en autonomie. Les apprentis sont évalués sur la base de la rédaction de comptes-rendus de séance, de leurs livrables, d'une soutenance de fin de projet et de l'aboutissement du projet. Ce projet représente une UE à lui tout seul.

Ouverture internationale et interculturelle

+ Collaboration avec des Community Colleges américains sous la forme d'échanges virtuels.
+ Voyage d'études dans une ville européenne : visite d'une entreprise, visite d'une école de commerce, visites culturelles.

Programme

Enseignements	en h	ECTS	Cours	TD	TP
Communication professionnelle		8		56	56
Culture économique, juridique et managériale		8		98	
Fondamentaux de la démarche stratégique et marketing Business to Business (B to B)		7.5		84	
Processus commerciaux B to B		6.5		77	
Relation client B to B		6		77	
Projet tuteuré		6		112	
Entreprise		18			

Débouchés

Insertion professionnelle
Les diplômés peuvent alors exercer les postes suivants :
+ Technico-commercial.
+ Chargé d'affaires / de clientèle.
+ Attaché commercial.
+ Responsable du service après-vente.
+ Responsable d'agence.
+ Chef de secteur.

Secteurs d'activité
+ Industrie extractive et manufacturière (Électronique / Électricité, Machines et équipements, Informatique / Télécoms, Métallurgie, Chimie, BTP / Matériels de construction).
+ Distribution de produits industriels.
+ Intégration de solutions industrielles.
+ Études et conseil.

Aménagement d'études

Que vous soyez étudiant engagé dans la vie active ou assumant des responsabilités particulières, l'Université Paris-Saclay vous aide à suivre vos études en mettant en place des modalités pédagogiques adaptées en application de l'article 10 du nouveau cadre national des formations.
+ Prenez contact avec votre secrétariat pédagogique, votre directeur d'études ou votre responsable pédagogique.
+ Si votre demande est validée, un contrat pédagogique spécifique vous sera proposé.
+ Des aménagements d'études peuvent également être proposés dans le cadre d'un contrat pédagogique individuel et/ou du dispositif d'accompagnement personnalisé suivi.



Informations pratiques

Responsable de Formation
Francisco Alves francisco.alves@universite-paris-saclay.fr
secretariat.apprentissage-iut-cachan@universite-paris-saclay.fr

Pour votre orientation et votre insertion professionnelle :
Pôle OCPE - accueil.oip@universite-paris-saclay.fr
Pôle IPPA - insertion.professionnelle@universite-paris-saclay.fr
Antenne d'Orsay - 01 69 15 54 47
Bât. 333 - 1er étage. Rue du Doyen A. Guinier. Orsay (91)
Antenne de Sceaux - 01 40 91 17 98
Bât. B - RDC Bas. 54 boulevard Desgranges. Sceaux (92)

Lieu d'enseignement
Campus de Cachan
IUT de Cachan (RER B Arcueil-Cachan).



OCTOBRE 2026

université PARIS-SACLAY