

Technico-commercial(e) parlant anglais F/H

Cabinet de recrutement, nous sommes à la recherche d'un(e) Technico-Commercial(e) trilingue pour l'un de nos clients.

1) La société :

Un groupe international dans le domaine pharmaceutique et cosmétique.

2) Contenu du poste :

- Présenter des produits cosmétiques,
- Identifier et analyser des besoins actuels et potentiels des clients européens,
- Prospector de nouveaux clients en Europe,
- Développer les portefeuilles clients et le chiffre d'affaires,
- Mener les négociations à propos de prix, délais, quantité et termes techniques,
- Collaboration avec l'équipe technique afin de s'adapter aux besoins des clients et afin de développer des produits,
- Déplacements fréquents en France et en Europe (environ 50% de travail),
- Participations aux événements tels que des salons ;
- Etude de la tendance des marchés, de l'application des produits, de l'évolution technique, des activités concurrentielles.
- Concevoir des outils de marketing et de communication pour promouvoir nos offres auprès des clients.

3) Contrat :

CDI, Cadre forfait annuel en jours

4) Début :

Idéalement dès que possible (au plus tard en automne)

5) Lieu de travail :

Sud de Paris (92)

6) Salaire annuel brut :

Négociable selon profil

7) Profil :

Formation : Bac +2 minimum de filière de pharmacie, chimie, cosmétique, pharmacie, ou biologie.

Expérience :

- Expérience commerciale BtoB du secteur cosmétique.
- Expérience de développement de produits pharmaceutiques, chimiques ou cosmétiques appréciée.

Compétences linguistiques :

- Français niveau bilingue
- Anglais courant minimum
- Troisième langue européen apprécié

Autres :

- Excellent relationnel, Sens de la négociation, Esprit commercial
- Permis B

35372086500057

Commerce de gros (commerce interentreprises) non spécialisé (4690Z)

recrut@highbridge.fr