QUEL SERA VOTRE RÔLE ?

Nous recherchons des commerciaux terrain BtoB de tous les horizons pour rejoindre notre équipe commerciale en Île-de-France. Il ne s'agit pas d'un emploi dans la vente comme les autres. Notre culture d'entreprise est unique : elle encourage à la fois la performance et le développement des collaborateurs.

QUI SOMMES-NOUS ?

Hilti est au cœur de l'innovation pour améliorer la productivité, la sécurité et le développement durable dans l'industrie mondiale de la construction, et au-delà. Grâce aux relations solides développées avec nos clients, nous créons des solutions pour construire un avenir meilleur. Présent dans 120 pays, nous partageons la même fierté et le même sentiment d'appartenance qui se répercutent aussi dans nos vies et nos foyers. Les collaborateurs peuvent découvrir des opportunités, valoriser leur potentiel, s'approprier leur développement personnel et surtout faire évoluer leur carrière sur le long-terme.

EN QUOI CONSISTE LE MÉTIER ?

En tant que commercial.e, vous serez dans l'action et 100 % sur le terrain, en contact permanent avec nos clients, pour chercher comment nous pouvons les aider. Vous serez aussi en recherche de nouveaux partenariats.
Le modèle de vente adopté est celui d’un.e connsultant.e. Loin du traditionnel démarchage téléphonique, il s'agit d'entretenir et de développer des relations de confiance avec des clients afin de les aider à trouver les solutions les plus innovantes et rentables pour répondre à leurs besoins. Vous ferez des démonstrations des produits les plus innovants du secteur, tout en vendant nos logiciels de pointe ainsi que tous les services qui font la réputation de Hilti.

**Hilti figure à la 6éme place du palmarès Great Place to Work 2022 !**

CE QUE NOUS OFFRONS

Vous aurez tout ce dont vous avez besoin pour exceller dans votre mission. Un management de proximité et des missions stimulantes. Vous profiterez d’un environnement de travail favorisant un juste équilibre entre l’autonomie et l’entraide, tout en bénéficiant de nombreux avantages sociaux pour contribuer à votre bien-être (carte ticket restaurant, mutuelle gratuite, voiture de service ou fonction à votre convenance…).

VOTRE PROFIL :

* Vous êtes diplômée d’une Licence ou d’un Master.
* Une expérience dans l'industrie est appréciée.
* Vous êtes titulaire du Permis B.
* Vous avez d’excellentes capacités de communication et relationnelles.
* Vous faites preuve de détermination, d’audace et aimez les challenges.
* La maîtrise de l’anglais et la mobilité sont un accélérateur de carrière.

POURQUOI POSTULER ?

Nos collaborateurs viennent de tous les horizons, ce qui contribue selon nous à créer un groupe plus vivant, innovant et productif. Si vous souhaitez vous développer et évoluer dans un groupe international, les opportunités sont nombreuses en France et partout dans le monde.

Dans le cadre du processus de recrutement, vous passerez deux entretiens, un avec le service RH et un autre avec le manager. Vous aurez aussi une journée découverte avec un membre de l’équipe pour avoir un aperçu du métier et de l'engagement de nos collaborateurs.

HILTI France est acteur de l'égalité des chances et s’engage en faveur de l'égalité professionnelle, de l’intégration et du maintien dans l’emploi des personnes en situation de handicap. A ce titre, tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap et toutes les candidatures seront également examinées sur la base des compétences, sans aucune considération selon l’origine ethnique ou la nationalité.